

## Wir haben Platz für ein Vertriebstalent! (w/m)

Bei uns stehen die Kolleginnen und Kollegen mit ihren individuellen Zielen, Vorstellungen und Stärken im Vordergrund. Somit gestaltest du deine Karriere und Rolle proaktiv mit. Wenn du dich mit der folgenden Positionsbeschreibung zum größten Teil identifizieren kannst, dann freuen wir uns auf deine Bewerbung.

### Das würde dich erwarten...

- Akquise neuer Kundenaufträge in den Regionen Niederösterreich, Burgenland und Wien
- Nachhaltige Betreuung von Bestandskunden
- Du identifizierst Kundenbedürfnisse
- Erstellen und Aktualisieren von Akquise Unterlagen für die Teilnahme an Ausschreibungen
- Professionalisierung, Optimierung und entwickeln des Vertriebsprozesses von der Leadgenerierung bis zum Vertragsabschluss in enger Kooperation mit dem technischen internen Know-How der jeweiligen Produkte
- Mitwirken bei Marketing-Events, insbesondere Messen, Kongressen und Roadshows
- Am laufenden bleiben ist bei uns immer wichtig, daher gibt es einen Creative-Day – an welchem du dich selbst am laufenden halten wirst

### Das solltest du mitbringen...

- Du hast ein Betriebswirtschaftliches Studium oder mehrjährige Berufserfahrung im Sales
- Du verfügst über Kommunikationsstärke und Charisma
- Probleme sind da um gelöst zu werden, du magst die Herausforderung und denkst sehr innovativ
- Du bist immer bereit neue Geschäftsmöglichkeiten zu finden
- Du verfügst über eine Hands-on-Mentalität, also du packst gerne an, wenn es notwendig ist
- Optional kannst du auf ein bestehendes, branchenübergreifendes Netzwerk in den Regionen Niederösterreich, Burgenland und Wien zurückgreifen
- Toll sind auch solide Kenntnisse in der Entwicklung von Vertriebsstrategien, der Account-Planung bis hin zu Akquise- und Angebotsprozessen
- Du arbeitest gerne selbstständig
- Du bist präsentationssicher und erfahren im Umgang mit Kundinnen und Kunden
- Es bedeutet dir viel motiviert Neues aufzubauen und Vorhandenes weiterzuentwickeln

### Unter anderem können wir das dir anbieten...

- Eine Tätigkeit an der frischen Luft, außerhalb dem hektischen Stadtleben, dennoch mit perfekter Infrastruktur
- Top ausgestattetes Altbau Büro in einem ehemaligen Heurigen in Pfaffstätten
- Eine anspruchsvolle, ausbaufähige Tätigkeit in enger Zusammenarbeit mit dem Team
- Attraktiver Aufgabenbereich mit großem Gestaltungsspielraum und Eigenverantwortung
- Aktive Mitarbeit in einem wachsenden, motivierten und kreativen Team
- Möglichkeiten der flexiblen Gestaltung von Arbeitszeit und Arbeitsort
- Notebook und Handy

Mindestgehalt: EUR 2500 brutto / Monat (auf Vollzeitbasis)

Tatsächliches Gehalt: Zwischen EUR 2500 und EUR 6000 brutto / Monat je nach Qualifikation und Erfahrung

### Interessiert?

Dann freuen wir uns über deine aussagekräftige Bewerbung mit Foto, Lebenslauf (Europass), Motivationsschreiben und Zeugnisse (ausschließlich PDF-Dokumente) per Email: [wir@c42.at](mailto:wir@c42.at)

oder direkt auf unserer Website.